





CMMC Awards 2025 Categoria: Dati & Al

Alessandra Peterlin

Spitch - Director of Sales and Consulting
Italy

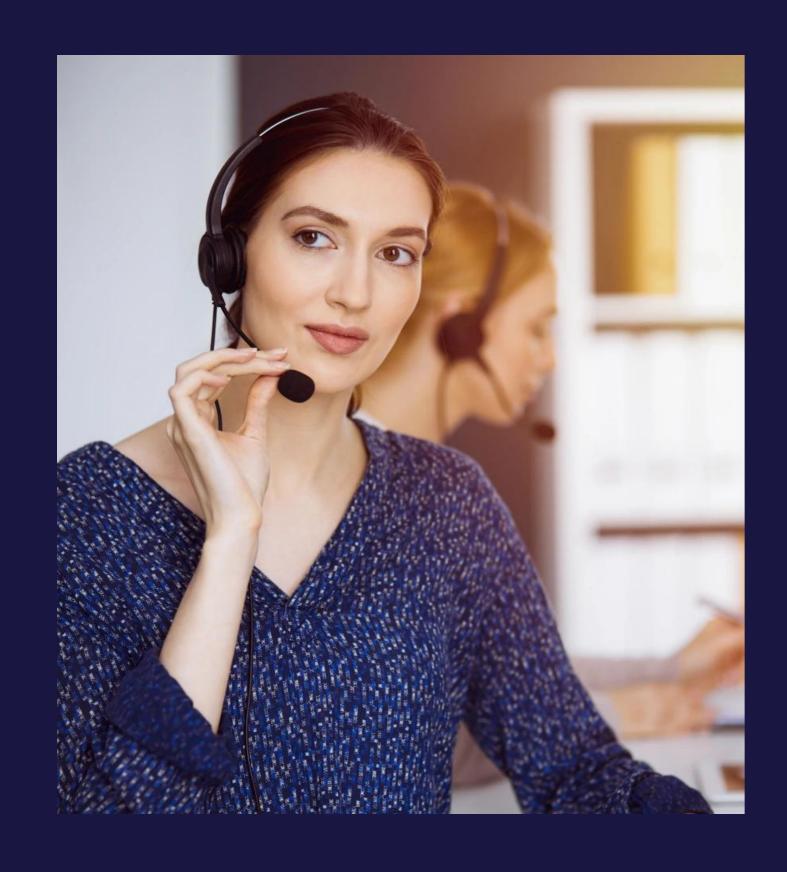
Antonluca Volpe Network Contacts - Responsabile di Commessa

Marco Fabiani Nextip - Direttore Commerciale

23 Ottobre 2025



Chi è Spitch



Spitch è un fornitore globale di soluzioni di Collaborative Agentic Al Platform, fondato nel 2014 e con sede centrale in Svizzera, con una presenza estesa in Europa, Medio Oriente, Nord e Sud America, e Asia Centrale. Spitch abilita la trasformazione digitale basata sull'Intelligenza Artificiale nei contact center, offrendo soluzioni end-to-end, consulenza strategica e servizi professionali.



Chi è Network Contacts



Società italiana privata fondata nel 2005 che fornisce servizi di consulenza, outsourcing e offshoring, specializzata in servizi di Business Process Outsourcing (BPO) e Information Technology Outsourcing (ITO). La sua sede principale si trova a Molfetta, in Puglia, dove è uno dei principali player del settore ICT italiano. L'azienda si occupa anche dello sviluppo di software innovativi per diversi settori, come telecomunicazioni, banche, finanza, industria ed energia.



Chi è Nextip



La Filiera tecnologica del tuo Contact Center Fondata nel 2010, Nextip progetta e gestisce soluzioni end-to-end per l'evoluzione dei contact center: software, cloud, voce e dati integrati in un'unica piattaforma. Abilitiamo esperienze cliente omnicanale adatte ad ogni tipo di attività, con monitoraggio in tempo reale per garantire performance, sicurezza e flessibilità. Nextip è il partner tecnologico che trasforma l'interazione con i clienti in un vantaggio competitivo.



Categoria: Dati & Al





23 Ottobre 2025

SPITCH Collaborative Agentic Al Platform







Automatizzata

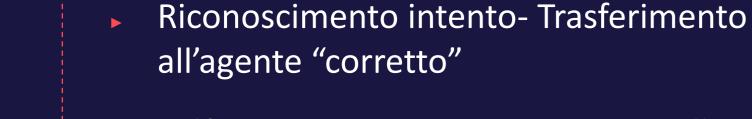
VIRTUAL ASSISTANT

Ottimizzare...



AGENT ASSISTANT

- Next best action
- Real-time knowledge
- Coaching in real-time
- Script guidance
- After Call Work (sintesi/classificazione automatica)





Customer FAQ per richieste ricorrenti











- Verifica del cliente (attiva e Passiva)
- Continua (passive) autenticazione cliente



VOICE BIOMETRICS



Junior

Agents

Valutazione automatica agente



AGENT TRAINING

Ai Analizzare...





SPEECH ANALYTICS

- Registrazione Call/Session & **Discovery**
- Valutazione automatica ed analisi delle conversazioni con il cliente
- Identificazione dei trend ed opportunità di miglioramento
- Identificazione dei bisogni formativi e di coaching
- Analisi e metriche per aderenza alla compliance

utti i moduli e le features abilitate possono essere gestite ed analizzate dalla interfaccia grafica di Spitch (No-code/Low-code



Connessioni umane potenziate dai Dati e dall'Al

Abbiamo trasformato migliaia di conversazioni in una miniera di insight.

Ogni chiamata è diventata conoscenza.

Ogni dato un'occasione di crescita



L'intelligenza artificiale ci ha permesso di **ascoltare** in modo nuovo, mettendo in **connessione la tecnologia e l'empatia** umana.

Così è nata una data-driven culture che valorizza le persone, potenzia le performance e rende il servizio più vicino ai clienti.



Il progetto

Dati che guidano persone, persone che trasformano i dati

Nel service to sales **energy**, ogni contatto può diventare un'opportunità multipla (luce, gas, fibra, attività commerciali).



Con l'Al di Spitch analizziamo il 100%

delle chiamate, trasformando dati destrutturati in insight utili a:

- Identificare consulenti con basso approccio multiproposition
- Orientare la formazione e i piani di crescita
- Supportare i Team Leader con KPI oggettivi e immediati

Oggi i Team Leader non passano più l'80% del tempo ad ascoltare manualmente:

Leggono i dati, agiscono in modo mirato, fanno crescere le persone



I risultati

...che parlano di persone

 +23% di vendite - grazie a formazione mirata e coaching basato sui dati

 ROI in 10 mesi - investimento completamente recuperato

 Trustpilot: raggiunto un livello di eccellenza la miglior reputazione tra i competitor

80% del tempo liberato sui Team Leader - focus sullo sviluppo delle risorse

 Mappatura completa cluster clienti fornitura di insight strategici per committente

+23% di vendite
ROI 10mesi
brand reputation
time-saving

Clustering

« Dietro ogni dato c'è una persona. Dietro ogni persona, un potenziale da liberare» Oltre ai numeri, il vero successo è nel cambiamento di mentalità: i consulenti si sentono più consapevoli, i Team Leader più efficaci e il committente più vicino ai propri clienti.

