



# Una storia da raccontare

·2011

·2024

Ennova nasce come startup nel 2011 nell'incubatore I3P del Politecnico di Torino. Si specializza nello sviluppo di servizi e soluzioni digitali di ASSISTENZA TECNICA AVANZATA per la gestione dell'intero ciclo di vita degli apparati digitali\* delle PMI.

Mediante un INNOVATIVO MODELLO di ADVANCED

CARING Ennova gestisce ogni anno più di 25

MILIONI DI CONTATTI attraverso operatori multi skill

distribuiti sul territorio.

Ennova oggi è un Partner per le imprese che vogliono affrontare l'Evoluzione Digitale.

PROPRIETARIE e INNOVATIVE per una gestione completa di piattaforme IOT, cloud, cyber security, infrastrutture di networking, dispositivi digitali e piattaforme mobile.



### Una storia da raccontare

# ·0TT22





Ad Ottobre 2022 Ennova entra a far parte del Gruppo TXT portando nuove competenze all'intero gruppo.

Una multinazionale leader nella digital innovation, End-to-End provider di soluzioni software, consulenza e servizi a supporto della trasformazione digitale di prodotti e processi.

WWW.TXTGROUP.COM



# L'organizzazione

## Tre linee di offerta INTEGRATE

#### 1. ADVANCED CARING



**CUSTOMER LIFECYCLE MGMT** 

Servizi di Business Process Outsourcing ai clienti, dalle PMI fino alle aziende Enterprise.

#### 2. TECH ON SITE



PRODUCT LIFECYCLE MGMT

Copertura del territorio nazionale con un Network di Tecnici altamente specializzati

### 3. TECHNOLOGY



**DIGITAL & TECHNOLOGY EVOLUTION** 

Capacità di sviluppare tecnologie innovative a supporto dei processi di **Customer Assistance** 



# Sedi di Contact Center e Volumi





**500** Customer Agent



400 Customer Agent di Il Livello specialistico



**150** Sales Agent e Digital Sellingcon approccio customer driven



Infrastruttura omnicanale di Contact Center







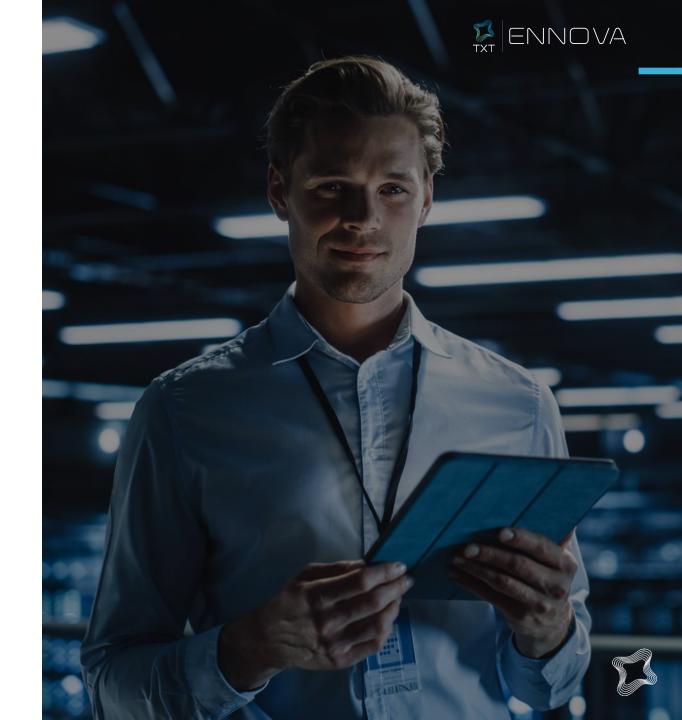




# L'approccio Ennova

Siamo speciaizzati nello sviluppo di servizi BPO e soluzioni digitali..

Ci proponiamo al mercato come Partner industriale per **Imprese** e **Pubbliche Amministrazioni** che vogliono affrontare la Digital Transformation realizzando una modalità di servizio innovativo, in grado, attraverso l'integrazione di consulenza specialistica, strutture operative di eccellenza e tecnologie proprietarie evolute, di anticipare le esigenze del Cliente e proporre modelli di reingegnerizzazione dei processi che portano trasformazione e miglioramento al business aziendale.





Tools



Utilizzo di Tools Tecnologici volti alla creazione di Lead Generation per:

aumentare i Ricavi da Vendita (Smart Easy, MyEnnova) a costi contenuti Ed in sostituzione della attività tradizionali ormai inesorabilmente in contrazione (Caring)

Nuovi Modelli Operativi e di Differenziazione



Che riducano i Costi E2E di Gestione del Cliente e Creino Valore

(Sfruttare ogni contatto) lavorando nell'integrazione dei processi in ottica orizzontale (call center all inclusive e modello HAIH)

Sviluppo risorse e attività



Continuare nella Specializzazione delle risorse creando:

- skill evoluti ed integrati, in particolare sulla vendita (Area Caring);
- evolversi vs offerte di Valore e Teciche
- Associare all'HW (bassa Marginiltà) I servizi





### Ennova | Customer Lifecycle Management







PERFORMANCE



NUOVI MODELLI OPERATIVI

MODELLO ADVANCED CARING

Assistenza Tecnica Innovativa sul processo di gestione di dispositivi digitali ed il caring evoluto con forte spinta vs creazione di Ricavi e recupero credito operativo clienti consumer e business MODELLO GESTIONE CLIENTI A PORTAFOGLIO

> Gestione Integrata a Portafoglio spostando il focus dai KPI Operativi verso gli indicatori di Business. garantendone un miglioramento continuo.

NUOVO MODELLO HAIH e NBA

> Gestione del "tempo" Call Center All inclusive

- Gestione Integrata Commerciale
- Tecnica e Generazione Cross dei Clienti Potenziali
- Credito ante e post sospensione

Oltre **25 Mio** di contatti gestiti **500 Operatori Integrati** su Caring evoluto



400 tecnici on line

su assistenza tecnica premium Fisso e Mobile, Service Desk, NOC



150 Operatori

Su vendita Canali Digitali



**20 Specialist** su Presales, Progettazione, BPO



# **Workforce Management**





Gestione multiskill

basata su capacità disponibilità e

competenze del

personale

aumentando la produttività generale

delle risorse.

Il **sistema WFM** (Workforce Management) di Ennova è una piattaforma progettata per ottimizzare la gestione delle risorse umane, garantendo un impiego efficiente del personale attraverso l'automazione di processi come la pianificazione dei turni, la gestione di ferie, permessi e malattie. Il sistema offre anche funzionalità avanzate di reportistica in tempo reale e previsioni, consentendo un controllo preciso dei costi operativi e una maggiore produttività aziendale.

### Pianificazione e previsione

Previsione del fabbisogno e pianificazione dei turni tramite algoritmi, gestione del personale efficiente.

# Miglioramento della produttività EFFICIENZA OPERATIVA MIGLIORATA



#### Integrazione Flussi di Previsione e Controllo Costi

Connessione diretta con il sistema di stima e previsione del costo del personale.

### Automazione dei processi

Gestione automatizzata di ferie, permessi, straordinari, malattie e altri eventi legati al personale.

#### **SOLUZIONE INTEGRATA**



Accesso personalizzato: Il sistema garantisce un controllo degli accessi in base ai ruoli e alle esigenze operative, migliorando la gestione delle autorizzazioni.



Reportistica in tempo reale: Report dettagliati e aggiornati su attività, costi e presenza, con possibilità di esportazione dei dati per analisi approfondite.



Scalabilità e flessibilità: Il sistema è progettato per adattarsi alle esigenze future, con configurazioni flessibili per i diversi gruppi di utenti e attività.



Definizione di Regole e Contratti Personalizzati: Possibilità di configurare differenti forme contrattuali, prescrizioni specifiche e consuetudini aziendali.



Integrazione nei Flussi di Previsione e Controllo: Monitoraggio e controllo del flusso paghe per una previsione accurata delle spese.





© TXT e-solutions –All rights reserved. Confidential and proprietary document.

This document and all information contained herein is the sole property of TXT e-solutions. No intellectual property rights are granted by the delivery of this document or the disclosure of its content. This document shall not be reproduced or disclosed to a third party without the express written consent of TXT e-solutions. This document and its content shall not be used for any purpose other than that for which it is supplied. The statements made herein do not constitute an offer. They are based on the mentioned assumptions and are expressed in good faith. Where the supporting grounds for these statements are not shown, TXT e-solutions will be pleased to explain the basis thereof.